



Campus Universitario Europeo

Turismo Educativo en Madrid, aprende y disfruta

PROGRAMA INTERNACIONAL DE COMERCIO INTERNACIONAL Y LOGÍSTICA

Del 24 al 28 de Abril en Madrid - España



www.campusuniversitarioeuropeo.com



Aprende y disfruta

Una semana para conocer una ciudad



Haz networking de alto nivel



Conoce el Madrid Empresarial, Cultural y de Ocio



Con Titulación Profesional de Postgrado

FICHA TÉCNICA

LUGAR DE REALIZACIÓN

Madrid Capital

FECHA DE INICIO

24/04/2023

FECHA DE FINALIZACIÓN

28/04/2023

NÚMERO DE ASISTENTES MÁXIMO

50 - 100 participantes

PAÍSES ASISTENTES

México, Colombia, Perú, Rep. Dominicana, Países De Centro América, Venezuela, Argentina, Chile, Bolivia, Ecuador, Paraguay, Francia, España.

ACTIVIDADES PROGRAMADAS

- Clases Magistrales
- Mesa Redonda
- Feria Internacional
- Visita A Empresa Europea
- Visitas Culturales/Institucionales
- Ceremonia Final De Clausura

CERTIFICACIÓN

Certificado Profesional en Programa Internacional de Comercio Internacional y Logística expedido por la institución académica colaboradora

FECHA LÍMITE DE INSCRIPCIÓN

24/03/2023

CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES**24**
LUNES**9:30 A 10:00**

Acto académico de bienvenida. Presentación por parte de los máximos responsables de la organización de todo el cronograma de actividades, eventos y detalles de cómo transcurrirá el Programa Internacional a lo largo de la semana.

10:00 A 11:00

Clase magistral sobre "Importancia del comercio internacional en la actualidad. Contexto histórico del S.XXI" por Cristina García profesora y consultora en comercio internacional.

11:00 A 11:30

Desayuno de bienvenida, con el objetivo de conocerse entre todos los participantes y fomentar las sinergias profesionales.

11:30 A 13:30

Continuación de la clase magistral.

16:00 A 19:00

Encuentro de directivos: mesa redonda donde contaremos con la participación de empresarios, directivos y emprendedores especializados en el sector a debatir. Moderador: José Lominchar.



25
MARTES

10:30

Visita guiada a las Instalaciones Logísticas de El Corte Inglés en Valdemoro, centro de distribución que cuenta con unas instalaciones de grandes dimensiones donde miles de pedidos son tratados diariamente tanto para su recepción como para su distribución.

16:00 A 19:00



Clase de "La logística como factor de éxito o fracaso para determinados sectores empresariales" por Alejandro Álvarez-Canal consultor experto en comercio exterior.

El Corte Inglés

26
MIÉRCOLES

10:00

Visita guiada por el Palacio Real de Madrid donde se conocerá uno de los lugares más emblemáticos de la ciudad.

Los alumnos contarán con una visita guiada por una guía turística especializada tanto en los exteriores como en los interiores del Palacio Real de Madrid.

16:00 A 19:00



Clase magistral sobre "Fintech- Métodos de Pago Internacionales" por Jorge Alegre - Director de Ventas de Flywire. Líder mundial en plataformas de pago educativas.





Campus Universitario Europeo

PROGRAMA INTERNACIONAL DE
COMERCIO INTERNACIONAL Y LOGÍSTICA

27
JUEVES

10:00 A 13:00



Clase de "Compra Programática: La oportunidad de acceder a inventario publicitario digital en cualquier parte del mundo" por Alejandro López-Rioboo executive director en Antipodes Digital.

TARDE LIBRE

Donde podrás disfrutar de todas las alternativas de ocio, gastronómico y cultural de la ciudad de Madrid.



28
VIERNES

9:30 A 10:00

Inicio del Acto académico de clausura.

10:30 A 11:30



Clase magistral sobre las "Claves de un proyecto de globalización empresarial". Impartida por Jorge Alegre Sales Director Flywire.

11:30 A 12:00

Ceremonia de clausura con entrega final de becas y diploma acreditativo.

12:00 A 14:00

Acto protocolario final de clausura con invitación a los asistentes a un vino y cóctel en las instalaciones de como centro organizador.



PROFESORADO Y PONENTES



ALEJANDRO
ÁLVAREZ-CANAL ESTRADA
CONSULTOR EXPERTO EN COMERCIO
EXTERIOR, LOGÍSTICA Y OPERACIONES



JORGE
ALEGRE-PASTOR
SALES DIRECTOR - FLYWIRE



ALEJANDRO
LÓPEZ-RIOBOO
EXECUTIVE DIRECTOR EN
ANTIPODES DIGITAL



CRISTINA
GARCÍA
PROFESORA Y CONSULTORA EN
COMERCIO INTERNACIONAL

EMPRESAS PARTICIPANTES

en encuentros directivos y ponencias



aena



El Corte Inglés

Nota:

- El claustro y empresas colaboradoras queda sujeto a cambios en la participación.

ATENCIÓN PERSONALIZADA

Todos nuestros alumnos reciben un completo y organizado asesoramiento personalizado.

Siendo conscientes de la importancia que nuestros participantes tengan una adaptación lo más sencilla, rápida y segura, la escuela de negocios-universidad en alianza con PIM - Programas Internacionales Madrid, organiza este programa con unas características muy especiales:

- Encuentro con alumnos de tu institución académica y participantes de otras Universidades y Escuelas de Negocios.
- Asistencia personalizada por equipo de asesores de PIM en todas sus actividades.
- Clases organizadas en nuestra Sede Central en Madrid para fomento del networking entre profesionales y participantes.

EVENTOS ACADÉMICOS + CULTURALES + PROFESIONALES

- Eventos de bienvenida y clausura con actividades académicas y de networking para los asistentes.
- Palacio Real de Madrid/Bolsa de Madrid.
- Visita a empresa multinacional de reconocido prestigio.
- Visita a Feria Internacional especializada en e sector de interés.
- Visitas libres al Madrid de noche.

KIT DE PARTICIPACIÓN

Se facilitará a todos los alumnos un kit de bienvenida en el que les resultará más fácil su movilidad y experiencia por la ciudad de Madrid:

- Plano de Metro
- Brochure de lugares interés cultural, ocio y relax.
- Cronograma definitivo de actividades del Programa Internacional
- Seguro médico
- Servicio de asistencia inmediata
- Reportaje multimedia recordatorio de toda la experiencia del programa internacional
- Entrega de documentos de estudio
- Bolígrafo y Agenda
- Certificado Profesional



Campus Universitario Europeo

PROGRAMA INTERNACIONAL DE
COMERCIO INTERNACIONAL Y LOGÍSTICA

UBICADOS EN LA MEJOR ZONA DE MADRID

Sede Central
Calle Orense 34



Sede Alternativa
Paseo de la Castellana 81



CALENDARIO DE PROGRAMAS Y FECHAS

FEBRERO 2023

MEDIO AMBIENTE, RENOVABLES Y SOSTENIBILIDAD

20 AL 24 DE FEBRERO

1. Innovación Estratégica ante el cambio climático.
2. Empresas sostenibles: creando valor social y ambiental.
3. Cómo contribuyen a incorporar el impacto ambiental y social en los procesos de innovación.
4. Renovables, las energías del presente.
5. El impacto del reciclado en la sociedad de consumo.

- Visita a GENERA.
- Visita a empresa: Se contempla una visita a empresa del sector energético o ambiental.
- Mesa redonda: Panel de expertos directivos del sector de sostenibilidad, renovables y medio ambiente.
- Master class: impartidas por profesionales de medio ambiente, energías renovables y sostenibilidad.
- Visita cultural: visita guiada a sitio emblemático de la ciudad de Madrid.

ABRIL 2023

COMERCIO INTERNACIONAL Y LOGÍSTICA

24 AL 28 DE ABRIL

1. Importancia del comercio internacional en la actualidad.
2. La logística como factor de éxito o fracaso para determinados sectores.
3. Marketing internacional en la era digital.
4. Financiación y medios de pago internacionales.
5. Claves de un proyecto de internacionalización de empresa.

- Visita a empresa: Se contempla una visita a empresa del sector logístico.
- Mesa redonda: Panel de expertos directivos del sector del comercio internacional y logística.
- Master class: impartidas por profesionales del área logística, cadena de suministro y comercio exterior.
- Visita cultural: visita guiada a sitio emblemático de la ciudad de Madrid.

JUNIO 2023

LIDERAZGO, EMPRESA Y CAPITAL HUMANO

19 AL 23 DE JUNIO

1. Estrategia Empresarial.
2. El ecosistema digital y el email marketing enfocado en captar, convertir y fidelizar.
3. Como ser feliz en el trabajo.
4. Innovación Ágil.
5. Salud digital: Sabiduría de Emociones.

- Visita a empresa: Se contempla una visita a empresa líder en su sector.
- Mesa redonda: Panel de expertos directivos con experiencia en la dirección de empresas y equipos de trabajo altamente eficaces.
- Master class: impartidas por profesionales del mundo empresarial.
- Visita cultural: visita guiada a sitio emblemático de la ciudad de Madrid.

SEPTIEMBRE 2023

PROJECT MANAGEMENT

4 AL 8 DE SEPTIEMBRE

1. La Dirección de un proyecto.
2. Planificación y etapas de todo proyecto.
3. Ejecución del proyecto empresa.
4. Vías de financiación del proyecto.
5. Casos de éxito

- Visita a empresa: Se contempla una visita a empresa líder en su sector
- Mesa redonda: Panel de expertos emprendedores, empresarios y directivos
- Master class: impartidas por profesionales de perfil directivo
- Visita cultural: visita guiada a sitio emblemático de la ciudad de Madrid

OCTUBRE 2023

TECNOLOGÍA Y REVOLUCIÓN DIGITAL

23 AL 27 DE OCTUBRE

1. La revolución tecnológica en la empresa.
2. Visión digital de los negocios.
3. Ejemplos críticos de aplicación digital: ventajas.
4. Las cuatro claves: ciberseguridad, big data, cloud y AI.

- Visita a TECH SHOW.
- Visita a empresa: Se contempla una visita a empresa del sector tecnológico.
- Mesa redonda: Panel de expertos directivos del sector de la tecnología y digitalización.
- Master class: impartidas por profesionales de IA, big data, cloud, ciberseguridad.
- Visita cultural: visita guiada a sitio emblemático de la ciudad de Madrid.

NOVIEMBRE 2023

MARKETING Y COMUNICACIÓN

27 DE NOVIEMBRE AL 1 DE DICIEMBRE

1. Estrategia básica de marketing digital: claves esenciales.
2. La importancia de estar en las redes sociales.
3. Quiero aparecer en Google: Seo y SEM.
4. Herramientas digitales de marketing y comunicación.
5. Comunicación corporativa.

- Visita al centro de moda y diseño de marcas de lujo Las Rozas Village.
- Mesa redonda: Panel de expertos del sector de la comunicación y el marketing.
- Master class: impartidas por profesionales de marketing digital y comunicación corporativa.
- Visita cultural: visita guiada a sitio emblemático de la ciudad de Madrid.



Campus Universitario Europeo

CONTÁCTANOS

Mail de contacto: info@campusuniversitarioeuropeo.com

Teléfono: 643 04 01 10

www.campusuniversitarioeuropeo.com